

# The African Growth and Opportunity Act (AGOA) CIVIL SOCIETY NETWORK

---

« *Promotion des Echanges et Transports : Vecteur  
de Compétitivité en Afrique Centrale* »

*Par :*

**Faustin ROGOMBÉ**

*Administrateur Civil en Chef*

*Commissaire Général à l'Intégration Régionale*

*Economiste - Analyste & Evalueur de Projets*

*Consultant en Développement*

*Top Manager*

*Formateur*

[rogoss@yahoo.fr](mailto:rogoss@yahoo.fr)

**+241 07 71 76 67**



# Plan

## Conclusion

**I - Promotion des échanges et Transports en Afrique Centrale**

**II - Justification du faible niveau de commerce intra-communautaire**

**III - La mutualisation des économies, unités de production et ressources comme solution**

**Conclusion/Recommandations**



# Conclusion

La compétitivité des produits africains - dans le cadre de l'AGOA - dépend de l'état d'avancement de l'Intégration Economique Régionale. Car, celle-ci permet - entre autres - d'offrir des biens publics comme les Infrastructures de Transport et de mettre en œuvre des mécanismes de facilitation du commerce.

**Toutes choses de nature à réduire les coûts de production...**

**...donc, à renforcer la compétitivité.**



# I - Promotion des Echanges et Transports en Afrique Centrale

1. Adhésion des pays africains à - au moins - un processus d'Intégration Régionale (IER).

Ex : Afrique Centrale : CEMAC (6 Etats) - CEEAC (11 Etats)

2. IER : Constitution d'un espace économique unique à partir d'économies nationales cloisonnées. Concrètement :

i). *une Vision*

ii) **des Etapes (Zone de libre échange)**

iii) **des Activités (Projets ou Programmes)**

iv) *des Financements*



# *Intégration Régionale en Afrique Centrale : Résultats en termes d'échanges*

## 1. Faible niveau des échanges intracommunautaires

- CEMAC : - de 2% du Total de ses échanges
- CEEAC : - de 1% du total de ses échanges

## 2. Faiblesse des échanges au sein du Continent

- Intra-européen : 72%
- Intra-Asiatique : 52%
- Intra-Nord Américain : 48%
- Intra-Sud & Centraméricain : 26%
- **Intra-Africain : 11%**

**GABON : Exports ( 0,7%)**

**Imports (13,4%)**



### 3. Longueur de temps consacré à l'exportation et à l'importation (en jours)

Temps moyen consacré à l'exportation et à l'importation (en jours)

	<u>Exports</u>	<u>Imports</u>
Revenu élevé de l'OCDE	10,5	10,7
Amérique latine & Caraïbes	17,8	19,6
Moyen Orient & Afrique du Nord	19,7	23,6
Asie de l'Est & Pacifique	21,9	23
Europe Orientale & Asie Centrale	27	28,8
<b>Afrique subsaharienne</b>	<b>31,5</b>	<b>37,1</b>
- <b>Gabon</b>		

Source : BM, Doing Business, Doing Business in a more Transparent World. 2012.

NB : le temps concerne les transports intérieurs, les procédures douanières et les manutentions portuaires.

## II - Justification du faible niveau de commerce intra-communautaire

- Faible capacité de production (Quantité/Qualité/Similitude de production)
- Conflit de réglementations (Difficulté de coordination entre programmes régionaux et nationaux/Maintien de barrières commerciales )
- Comportement individuel déviant volontaire ou non
- **Défaillance des infrastructures de transport et des communications**
- **Complexité des transactions commerciales d'imports-exports**
- Problème de compétitivité anticipée



# *Conséquences*

1. Des coûts de transport en Afrique parmi les plus élevés du monde :
  - de 30 à 50% des exportations
  - + 63% par rapport aux pays développés.
2. Faible part de l'Afrique dans le Commerce mondial :  
marginalisation de l'Afrique
3. Réduction de la croissance économique et par conséquent  
des possibilités de développement





### III - Solution : Mutualisation des économies, des unités de production et ressources pour :

1. Développer et moderniser les infrastructures de transport (*routes, chemins de fer, ports, aéroports, énergie, PCUF, NTIC*).
2. Mettre en œuvre les mesures de facilitation du commerce (améliorer les services douaniers, manutention du fret et de logistique).
3. Constituer les Joint venture (nationaux & communautaires), association des producteurs nationaux.
4. Créer les réseaux de production et d'exportation.
5. Communiquer, Sensibiliser et Former les agents de la chaîne exports-imports pour réduire les barrières au commerce (contrôles police, gendarme, parafiscalité, etc.).

# Conclusion

La compétitivité des produits africains - dans le cadre de l'AGOA - dépend de l'état d'avancement de l'Intégration Economique Régionale. Car, celle-ci permet - entre autres - d'offrir des biens publics comme les Infrastructures de Transport et de mettre en œuvre des mécanismes de facilitation du commerce.

**Toutes choses de nature à réduire les coûts de production...**

**...donc, à renforcer la Compétitivité.**

# V - Recommandations

## Aux Etats

- S'approprier réellement le concept AGOA et en développer la communication.
- Accompagner les OSC dans le renforcement des capacités en production et exportation.
- Créer une diplomatie de l'AGOA pour inciter la diaspora à investir dans le pays d'origine.
- S'engager réellement sur le plan régional pour développer l'infrastructure et réduire les Barrières non tarifaires.

## Aux USA

- Accompagner les producteurs africains en matière de conformité aux normes commerciales en vigueur aux USA.

## Aux OSC

- S'impliquer davantage dans le processus d'intégration économique régionale pour des avancées significatives.

Merci  
pour la bienveillante  
attention!!!

*Faustin ROGOMBE*

- *Administrateur Civil en Chef*
- *Commissaire Général à l'Intégration Régionale*
- *Economiste - Analyste & Evalueur de Projets*
  - *Consultant en Développement*
    - *Top Manager*
    - *Formateur*
  - [rogoss@yahoo.fr](mailto:rogoss@yahoo.fr)
  - **+241 07 71 76 67**